

	CLASIFICACIÓN	PERSP.
Solvencia		
Aug-26	A+py	Estables

FELLER RATE CALIFICA EN “A+py” LAS OBLIGACIONES DE BASA SEGUROS S.A. LA TENDENCIA ES “ESTABLE”.

7 SEPTEMBER 2026 - ASUNCIÓN, PARAGUAY

Feller Rate calificó en “A+py” las obligaciones de Basa Seguros S.A. La tendencia de la calificación es “Estable”.

La primera calificación asignada a las obligaciones de seguros de Basa Seguros se sustenta en el soporte patrimonial y operacional brindado por su controlador, Banco Basa S.A. La evaluación del perfil de negocios, técnico y financiero individual se mantienen en desarrollo, acorde con el acotado historial de operaciones de la aseguradora.

BASA Seguros fue constituida el 26 de febrero de 2024, iniciando sus operaciones el segundo semestre de 2025. Su objetivo es explotar una cartera variada de productos de seguros, aprovechando el canal bancario para el desarrollo de una oferta integral, tanto de seguros tradicionales como de banca seguros.

Su diseño inicial considera una organización de tamaño y capacidades coherentes con los requerimientos de su plan de negocios. Sus principales ejecutivos poseen una amplia experiencia en la industria de seguros local y extranjera. Cuenta, además, con el apoyo de un Directorio de amplio conocimiento bancario.

La aseguradora se encuentra autorizada para operar en seguros patrimoniales y de vida colectivo. Su estrategia combina una base de negocios recurrentes, provenientes del banco con la generación de negocios tradicionales. A la fecha del informe, la aseguradora cuenta con 10 planes de seguros autorizados por el regulador, esperando la aprobación del resto en los próximos meses.

BASA Seguros presenta una estructura financiera inicial muy funcional, acorde con la etapa inicial de puesta en marcha. Conforme vaya avanzando el proyecto, debiera generarse una base más amplia de reservas de riesgos en curso, de siniestros y de obligaciones de la intermediación.

Sus activos corresponden principalmente a inversiones de respaldo de su patrimonio inicial, activos diferidos y saldos menores de disponible y saldos por cobrar. La aseguradora inició su operación con un aporte de capital de G.10.000 millones, monto suficiente para cubrir las pérdidas operacionales de los primeros meses, además del correcto cumplimiento de sus indicadores normativos. Acorde con sus proyecciones, al cierre del ejercicio 2025/2026 obtuvo resultados positivos, lo que reduce la necesidad de nuevos aportes patrimoniales.

Con nueve meses de operación, los niveles de cumplimiento normativo actuales son todavía poco representativos para estimar la estabilidad y correcto cumplimiento de sus indicadores mínimos normativos. Con todo, se percibe un alto compromiso por parte de la dirección para contar con los recursos necesarios por la operación.

Al cierre de junio de 2026, la aseguradora reportó un PPNC de G.6.930 millones, para una obligación de margen de solvencia de G.3.041 millones. Respecto de su representatividad de inversiones, la cobertura requerida alcanza los G.1.669 millones, contra G.2.603 millones en activos representativos y G.7.492 millones en activos suplementarios. A medida que vaya creciendo la producción y sus reservas correspondientes, estos excedentes se irán consumiendo, acorde con las proyecciones estimadas por la administración.

La proyección de rentabilidad técnica es muy sólida, con alta estabilidad en el tiempo. La siniestralidad esperada es acotada y acorde con el historial de la siniestralidad de la sección Vida en el mercado.

Para la primera etapa, no se contempla la incursión en seguros de alta complejidad técnica, buscando focalizarse en rentabilidad y eficiencia del modelo proyectado como bancaseguros.

Su plan inicial de negocios considera cesiones del orden del 65% y 80% de los riesgos para la cartera de vida, mientras que para riesgos técnicos la cesión variará acorde con el perfil de las coberturas que se vayan suscribiendo. Los primeros contratos fueron firmados durante el cuarto trimestre de 2025, contando hoy con el apoyo de QBE, Hannover, Patria RE y Reaseguradora del Ecuador, bajo un programa que combina contratos proporcionales y de excedente.

TENDENCIA: ESTABLE

A pesar de su acotado historial, la aseguradora posee recursos financieros y operacionales suficientes para el desarrollo de su actual etapa de desarrollo. Una administración con alta experiencia en el segmento, junto con el soporte contingente brindado por el banco, permiten proyectar, de manera favorable, el cumplimiento de sus objetivos competitivos.

Su plan de negocios considera perfiles de riesgo y niveles de producción muy conservadores, lo que brinda estabilidad a los resultados proyectados. Todo ello permite asignar perspectivas “Estables” sobre la primera calificación, a la espera de dar visibilidad a la maduración del plan de negocios y al avance en las siguientes etapas de desarrollo.

Contacto: Joaquín Dagnino - Tel. 56 2 2757 0400